

证券代码：603173

证券简称：福斯达

## 杭州福斯达深冷装备股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2023-002

|               |   |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别     | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）          |
| 参与单位名称        | 宝盈基金、北京宏道、博道基金、财联社、财通证券、淳厚基金、复需资产、富国基金、光大资管、广发证券、国海证券、国泰基金、国泰君安、国新证券、杭银理财、来元兴品、玄武投资、华创证券、华泰柏瑞、华夏久盈、民生证券、平安基金、平安资管、勤辰资产、青骊投资、瑞达基金、冲积资产、翀云基金、金景投资、榕辰资管、申万证券、国泰君安、上海证券、准锦投资、东方马拉松、拾贝投资、泰康资管、天弘基金、天治基金、万家基金、西南证券、橡木资产、兴银理财、长安基金、长城基金、长江证券、招银理财、国信投资、浙商基金、浙商证券、致诚资产、人保资管、中信保诚基金                      |
| 时间            | 2023年5月18日10:30-12:30   |
| 地点            | 杭州市临平区兴起路398号9楼会议室  |
| 上市公司接待人员姓名    | 董事兼总经理：葛浩俊先生<br>财务总监：冯庆生先生<br>董事会秘书：张远飞先生   |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <b>一、公司情况介绍</b><br>公司董事会秘书张远飞先生从公司整体介绍、核心竞争力分析、公司经营分析、未来发展战略方面做了介绍。<br><b>二、与公司领导层交流的主要问题及答复</b><br><b>问题1：公司未来3-5年的发展战略，包括产品布局、区域布局及人员匹配。</b><br><b>回复：</b> 公司将继续贯彻公司《三五规划》中所制订的目标和相应的思路稳步推进各项工作，同时将结合实施过程中遇到的问题及国内外政治、经济等复杂的新形势，根据行业的发展趋势对《三五规划》做出相应的调整和完善。公司产品布局是2+3形式，2是指大型成套空分装置和液化天然气装置，3 |

是指化工冷箱、低温贮槽、绕管式换热器。公司实施国内海外双市场战略，国内项目做精、做优、做强，做深做强行业纵向，海外市场保证原有优势市场高质量和高数量的订单，强化高端客户重要市场，加强新兴市场的投入，积极开拓新市场和新渠道，制定重点市场开发战略。在人员配备上，将根据公司发展情况匹配相应人力资源。

**问题 2：国外客户区域分布在哪里？**

**回复：**公司国外客户区域分布较广，有中东地区、欧洲、东南亚、南亚、非洲、南北美洲等。

**问题 3：公司订单情况？最近海外订单增量来自哪些国家？**

**回复：**目前公司订单情况较好，订单充足。公司最近订单增量主要来自中东、俄罗斯、土耳其、韩国、南美、非洲等。

**问题 4：海外项目毛利率多少？**

**回复：**海外项目毛利率普遍较高，一般能够达到 30%。

**问题 5：海外回款是怎么样的？**

**回复：**一般在合同签订后收预付款，根据项目进度收取一定比例进度款，在报关出口发货前大部分货款均已经收到。

**问题 6：设备订单的交付确认周期？**

**回复：**公司设备交付周期一般在 1-1.5 年，小装置有 6-8 个月。存在个别项目的交付周期比较长，比如：公司 2016 年签订的中东 8 万空分，设备主要在 19-20 年交付，第 2 套空分目前还在进行中。项目实施过程中多重因素可能导致实施进度拖延，客户项目现场条件、海外客户支付货款情况、其他配套设备进度及质量情况等等。

**问题 7：目前公司的产能情况，当前的排产情况。**

**回复：**公司产能并不是标准连续生产的概念，是以销定产，主要受订单结构、交货期的影响，目前公司的产能主要在临平厂房和德清厂房。由于公司订单较多，所以排产一直是比较紧张。随着募投项目临平新厂房逐步投入试生产后，对产能

释放有一定缓解作用。

**问题 8：海盐经济开发区对外投资项目的进展和未来规划。**

**回复：**海盐经济开发区项目主要能增加公司的产能，同时意向地块距离航运码头约 500 米，能很好的解决大型特大型空分设备、模块化 LNG 装置、大型绕管换热器、大型化工冷箱、大型真空储槽的水路运输问题。

现在已经与海盐开发区签订了投资协议，正等待相关地块招拍挂。

**问题 9：公司设备的主要下游领域有哪些？**

**回复：**下游主要应用的行业有石化、煤化工、钢铁、有色金属、工业气体、半导体、新材料、轮胎、造纸等。

**问题 10：公司的竞争优势是什么，技术团队情况如何。**

**回复：**公司竞争优势主要体现在：人才优势、技术优势、产品质量优势、业绩与品牌优势、客户优势、成本优势等方面。

目前公司拥有 160 多名研发技术人才，既有经验丰富的资深从业者，每年也有优秀的大学毕业生作为新鲜血液补充进来，多名技术研发人员毕业于浙江大学、西安交大、哈工大等国内知名大学。目前公司已经拥有了一支年龄结构、学历结构、专业结构合理的技术研发队伍。

**问题 11：公司是否考虑气体运营业务？**

**回复：**关于气体运营，公司有机会也会去投标、看一些投资机会，公司子公司之前有一套淮南的空分设备在运营，在运营到期后，客户将设备回购回去。

由于做气体运营需要投入大量资金，公司需要评估投资项目的收益风险等情况再做决定。

**问题 12：公司在海外市场好于国内竞争对手的核心原因？**

**回复：**公司最早在 2004 年开始布局海外市场，进入海外市场比较早，后来随着国家一带一路战略的提出，公司积极响应，加大海外市场的开拓力度，增加人员投入、营销投入等。由于较早开拓海外，目前不论是在中东、还是日韩均有成功投入运行的项目，项目实施的成功也为公司进一步获取订

|          |            |
|----------|------------|
|          | 单打下基础。     |
| 附件清单（如有） | 无          |
| 日期       | 2023年5月19日 |