

证券代码：688698

证券简称：伟创电气

苏州伟创电气科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议） <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称	东吴证券、泰康资管、长城基金、煜德投资、华泰证券、浙江韶夏投资管理有限公司、复星恒利资产管理有限公司、RPOWER CAPITAL MANAGEMENT (CAYMAN) LIMITED、HUI SHENG INVESTMENT HOLDINGS LIMITED、上海高毅资产管理合伙企业（有限合伙）、民生证券、易方达基金、广发基金、宝盈基金
时间	2023年5月17日 2023年5月29日 2023年5月30日 2023年6月1日
地点	公司会议室、广州、深圳
上市公司接待人员姓名	公司副总裁、产品管理部总监：邓雄 公司副总经理、财务总监兼董事会秘书：贺琬株
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、贺总简要介绍公司的经营情况</p> <p>二、双方交流主要内容记录如下：</p> <p>问题 1、2023 年特斯拉股东大会，马斯克花大量篇幅阐述了人形机器人，空心杯电机是人形机器人的核心部件，公司在空心杯电机方面是否有布局？</p> <p>答：公司去年二季度成立了机器人行业部，主要开拓的市场为移动类、协作类、服务类的机器人领域。目前主要是以机器人大配套为出发点，执行端主要以低压伺服、空心杯电机、特种无框力矩电机、谐波减速器等这类产品为主。公司研制的空心杯电动机具有高转速、高扭矩、低噪音振动的优势，电机运行平稳、更精确的控制；电机结构紧凑让电机提供了更高的效率和功率密度。能广泛应用于人形机器人、检测机器人、工业自动化机器人、航空、医疗设备、工业工具、仪器仪表、电子设备等领域。公司将继续加大对机器人行业研发、市场的投入，凭借优势的系统集成能力和自主研发及生产制造能力，为客户提供高价值、高质量、高性能产品及系统方案。</p> <p>问题 2、公司产品是否布局新能源领域？</p> <p>答：公司在立足于原有优势业务的基础上，一直坚持研发投入，并布局了门槛较高、市场空间较大的光伏发电和锂电池化成分容设备等新兴领域。光伏发电和锂电池化成分容设备与现有工控产品均以电力电子为基础技术，在原有技术平台上共享相关技术资源，同</p>

时将核心技术做了进一步的延伸。目前该类产品均已进入测试阶段，公司力争将新产品快速产业化，开拓新的利润增长点，提升公司综合竞争力。

问题 3、公司伺服板块产品进展和业务布局情况？

答：公司伺服系统的产品主要包括通用伺服系统和行业专机，其中，通用伺服系统主要有 SD100、SD700 和 SD710 系列，电压等级涵盖 24~72VDC、220VAC、380VAC，功率范围涵盖 50W 至 200kW；行业专机产品有 SD500、SD650、EHS100；系列伺服系统产品广泛应用于机床、印刷包装、纺织机械、木工机械、机器人/机械手、电子设备、注塑机等各种行业。

金属成形、金属切削的机加工领域对伺服性能指标要求极其苛刻，公司伺服产品在高响应、低速性能、总线等技术方面持续深耕，在多轴联动的轨迹加工应用中实现了更优异的加工效果。近年来公司通过丰富的产品族持续拓展伺服系统的应用领域，并在 2021 年导入 PLC 产品，与现有产品线形成合力，进一步推动公司向一家综合性的工业自动化控制解决方案厂商迈进。

伺服系统产品作为公司成长型业务，公司市场份额显著提升。未来伺服系统主要围绕下面几个方向发展：一是产品方面，优化伺服电机设计及生产工艺，提升电机制造自动化程度；优化伺服驱动器设计持续提升性能、完善功能，同时导入自研编码器降低成本，提升产品综合竞争力；二是在市场开拓方面，依托控制系统、伺服系统为客户提供完整的行业解决方案，完善现有机床、通用自动化设备、纺织机械等行业运用，同时在物流、3C 电子制造、光伏锂电设备等行业进行战略布局。

问题 4、公司未来重点布局哪些行业？

答：公司采用深耕细分行业的差异化战略，经过多年技术研发与产品推广经验积累，已经在起重、轨道交通、光伏扬水、矿山机械、高效能源、智能装备、印刷包装、纺织、石油化工等多个细分领域深入布局，并在行业占据了一定的市场份额和行业地位。

除保持和提升在优势行业的市场地位外，在新行业开拓方面，公司在 2022 年新成立了先进制造行业部和机器人行业部，主要针对集成度较高的锂电、3C、光伏设备以及其他以系统集成为主的先进制造行业的开拓；同时在高效电机能效提升方面，公司在船舶和海工装备、石油设备、冶金设备等高端装备领域也在进行布局。公司通过加大细分行业市场开拓力度来布局行业，提升市场份额。

问题 5、公司在高速电机领域的应用情况？

答：高速电机现主要用于空气压缩和传输领域，相对于传统的电机，其节能效率高，一般在 20%以上，所以高速电机的市场增长非常快。

公司在高速电机驱动技术已持续投入研发多年，是国内为数不多掌握了运用了碳化硅功率半导体器件的高速电机驱动技术的厂家之一。不断优化高速永磁电机空间矢量控制算法，目前可以驱动电机转速达 12 万转，公司的磁浮与空浮驱动器产品力提升，获得用户的认可同时积累了一批忠实用户群体，目前公司在磁悬/空浮电机驱动器技术处于国

内领先水平。高速电机驱动器产品可广泛应用于暖通空调、汽车、石油化工、冶金、电力、建材以及农业生态养殖等行业。公司将不断捕捉机会点，深耕细分行业，进一步巩固发展优势领域。

问题 6、2022 年毛利率提升，是什么原因？

答：毛利率改善的原因主要有：一是产品销售结构的变化导致；二是持续性的供应链改革及降本增效措施；三是研发部门不断优化产品的设计方案，通过寻找替代物料等方式，在保证产品功能不变甚至提升的前提下，不断优化产品的成本结构。以上因素对毛利率的改善起到了比较积极的成效。

问题 7、目前在手订单情况？

答：一季度公司营业收入较去年同期增长了 43.01%，目前在手订单充裕，产能利用充分，经营状况良好。随着经济社会全面恢复常态化运行，下游行业继续恢复向好，公司将时刻关注行业需求动态，把握市场机遇，提升市场份额。

问题 8、公司经销、直销占比情况？国内以直销为主吗？

答：2022 年度，公司经销收入占比 55.93%，直销收入占比 44.07%。公司采取“区域+行业”“经销+直销”的营销模式，直销侧重于各大行业的客户开发和维护，经销侧重于区域经销客户的开发和维护。两模式相结合全方位覆盖，高效率、高质量满足客户的需求，提升客户服务体验。

问题 9、公司人员扩充情况？

答：随着经营规模的扩大，公司的人员也在不断扩充。公司一直秉承不断进取、努力奋斗的创业精神，强调认真负责、管理有效的员工是公司的最大财富。公司将充分利用长三角和珠三角的人才聚集优势，加强人才梯队建设、特别是高端研发、营销人才的引进和培养工作，建立以绩效为导向的薪酬及持续改进的激励制度，充分调动其积极性和创造性，有效提升核心团队凝聚力和企业核心竞争力。

问题 10、公司起重行业主要是什么产品系列？

答：起重行业是一个大行业，它有很多细分市场，比如通用门桥式起重机、冶金起重、港口起重、客货电梯、工程起重机械等。公司目前布局的是工程起重机械中的建筑起重市场，主要为施工升降机、塔机等设备提供整体系统解决方案。公司深耕该行业多年，提供整体系统解决方案快速响应客户需求，在这个行业已经跟多个大客户建立了合作关系；同时“规模化+柔性化”的供应链体系能够满足客户高质量交付要求。随着品牌影响力、竞争力的提升，公司未来也会去开拓一些新的有前瞻性的细分市场为公司业绩增长做储备。

问题 11、公司的产能利用率情况及未来产能规划情况？

答：公司现有的生产规模和生产能力已经趋于饱和，产能利用率维持在高位，“苏州二期变频器及伺服系统自动化生产基地建设项目”预计今年可以投入使用，年设计产能为

	<p>45万台套。同时，公司正在申请向特定对象发行股票融资，拟实施“数字化生产基地建设项目”以提升产能战略储备。该项目拟通过购置先进自动化生产设备和提升产线数字化水平的方式，扩大公司工控产品产能、提升公司工控产品质量及在工控领域的竞争力。未来公司募投项目产能逐步释放，能够进一步有效保障公司产能的稳定供应。</p> <p style="text-align: center;">问题 12、公司再融资进展情况？</p> <p>答：公司于5月16发布了《关于收到向特定对象发行股票审核意见的通知公告》，本次向特定对象发行A股股票事项尚需获得中国证券监督管理委员会作出同意注册的决定后方可实施，最终能否获得中国证券监督管理委员会同意注册的决定及其时间尚存在不确定性。公司将根据该事项的进展情况，按照有关规定和要求及时履行信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险。</p>
<p>附件清单</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2023年5月17日 2023年5月29日 2023年5月30日 2023年6月1日</p>