

证券代码：603990

证券简称：麦迪科技

编号：2023-003

苏州麦迪斯顿医疗科技股份有限公司  
投资者关系活动记录表

日期	2023. 5. 12	时间	13: 00
地点	上证路演中心 “麦迪科技投资者关系” 微信小程序		
投资者关系活动形式	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）		
参与单位名称	线上参与公司“麦迪科技 2022 年年度暨 2023 年一季度业绩情况暨现金分红说明会”的投资者		
公司接待人员及职务	副董事长、总经理：翁康先生 董事、联席总经理：周支柱先生 独立董事：袁万凯先生 副总经理：吴镝先生 财务总监：苟关华先生 董事会秘书：李孟豪先生		
主题	麦迪科技 2022 年年度暨 2023 年一季度业绩情况暨现金分红说明会		
附件清单（如有）			

## 投资者关系活动主要内容

**1、公司目前 CIS 的业务在四川的拓展有没有得到加强，目前公司在手麻系统和重症监护系统上的市占率如何，未来还有哪些亮点？谢谢。**

答：尊敬的投资者您好，公司手麻系统的医院用户超过 2000 家，重症监护系统的医院用户超过 800 家，是细分领域的龙头企业。公司目前正依托国资股东在当地的优势，加强拓展西南地区的医疗信息化业务，扩大产品覆盖率。目前公司已开展与当地医院相关的合作洽谈工作。

**2、从去年开始，市场上有不少企业扩张 N 型电池产能，贵公司对今后的电池主流技术的是怎么看待？光伏产业存在着技术更新换代迅速的问题，麦迪科技将如何应对这种挑战？**

答：尊敬的投资者您好。目前市场上 P 型电池还是市场主流的产品，2022 年以来 N 型电池技术达到可量产水平。随着技术的进步，N 型电池的转化效率和产品的性价比会逐步突出，从市场发展趋势看，N 型电池预计后续的产能和产量会快速释放，市场占比将进一步提升，形成一定的规模化效应。

公司目前正在建的电池片项目属于 N 型电池片技术，一期项目产能 9GW。光伏产业技术更新迭代较快，公司也将持续关注其他电池技术的发展。在未来项目扩产时，根据一期项目的落地与市场的需求情况，在后续扩产时选择适合公司发展的技术路线。

**3、公司电池片的目标销售群有哪些，目前四川本地的光伏需求情况如何，是否有足够的市场消纳公司的产品？谢谢**

答：尊敬的投资者您好。从目前的市场情况来看，TOPCon 电池的供需关系是比较紧张的，根据中国光伏行业协会数据显示，2021 年全国电池片产量为 198GW，同比增长 46.9%，占全球总产量的 88.4%。随着光伏应用场景增多，下游市场需求逐步释放，根据中信证券的策略报告显示，从 2022 年到 2025 年，全球光伏新增装机量将从 210GW 提升至 350GW，复合年均增长率为 25%。全球光伏发电装机容量的快速增长，为本项目产能消化奠定了市场基础。公司目前已与国内部分头部企业签订了销售框架协议。

公司未来也将会在和国内下游组件厂商开展合作的同时，建设海外销售团队，搭建海外销售渠道，产品投产后将积极推动海外业务的发展。

**4、再请问，麦迪科技在光伏产业中的产品和服务有哪些特点和优势？**

答：尊敬的投资者您好。公司产线尚在安装建设中，预计本月出片。公司高效电池项目生产的 N 型 TOPCon 电池是目前市场上较为先进的技术，目前市场上实现量产的 TOPCon 电池转换效率约为 25%，今年，公司的产品目标转换效率为 25.5%。相比目前市场上主流的 PERC 电池的极限转换效率 24.5%，有较大提升。未来公司也将从终端用户角度出发，与同行业公司开展差异化竞争；同时重视海外市场的销售团队及渠道的搭建，产品投产后将积极推动海外业务的发展。

**5、国家陆续发布了对辅助生殖的利好政策，公司的辅助生殖业务怎么继续发展，有无相关的计划？**

答：尊敬的投资者您好。基于我国的出生率下降的发展现状与不孕不育率持续走高，国家陆续出台了人口相关政策，辅助生殖的相关治疗项目逐步纳入医保，后续市场渗透率预计将进一步提升。

公司从事辅助生殖医疗服务业务的全资子公司，海口玛丽医院辅助生殖许可技术齐全，可以为患者提供包括：夫精人工受精（AIH）、体外受精-胚胎移植（IVF-ET）与卵胞内单精子显微注射（ICSI）的治疗手段，医院的治疗质量高，连续三年妊娠率超过 50%，在海南省内有良好的口碑。公司将以海口玛丽医院为核心，以治疗质量为主要目标，进一步丰富医院的治疗项目，扩大服务半径，满足患者各方面的需求。

**6、光伏产业是个空间极大且各环节未充分竞争的产业，国资注资后，将如何利用国资的优势在光伏产业中获得竞争优势，脱颖而出？**

答：尊敬的投资者您好，国资在公司的经营及项目实施中扮演了重要角色。在公司经营管理层面，公司虽是混合所有制企业，但在经营方面依然是市场机制，国资给与了公司相当的自主性。在政策层面，国资对公司也给予了充分的支持。首先，政府以相当快的速度推进了项目配套设施的建设，解决了项目实施中，水、电等基础设施问题，保证公司以最快的速度开始设备进场。第二，政府对项目的政策支持力度很大，提高了项目前期的实施效率。第三，项目融资中，国资也提供了相当的帮助，国资的参与部分降低了项目的融资成本。

**7、公司开年来在麻醉临床信息系统和重症监护信息系统上的中标情况如何，与去年同期相比有提升吗？**

答：尊敬的投资者您好，公司一季度医疗信息化业务中标次数相比去年同期增长了约 15%，其中不乏有像“广东省人民医院全院重症监护系统升级项目”这样的超过总金额千万的大型项目。在今年一季度，公司营业收入同比上升 24%，同时，经营性现金流同比增加了 1449 万元，公司现金流比去年更加健康。综上，公司的医疗信息化和医疗服务业务出现了明显的复苏。

**8、光伏行业的项目资金需求都较大，公司如何规划资金以满足光伏业务的发展？**

答：尊敬的投资者您好。目前公司光伏项目主要通过母公司增资与金融机构贷款的方式解决，且公司总部专设了资本管理中心对公司资金实行统一规划管理，截止 2023 年一季度公司的资产负债率为 25.74%，整体负债比例较低，后续公司将随着业务发展，充分发挥国有平台的融资及资源整合的优势，通过多种方式为光伏业务发展提供资金支持，不断提升业务盈利能力，夯实资本实力，为后续发展提供有力的资金保障。感谢关注。

**9、公司进军光伏行业，与原有业务相差较大。后续如何平衡医疗信息化业务与光伏业务的发展？**

答：尊敬的投资者您好，公司医疗信息化业务板块保留了原有的经营团队，并通过开展员工持股计划的方式提高了原有团队的稳定性。经过多年的发展，公司的产品已在市场有了较好的口碑及占有率，发展持续、稳健向好。新能源光伏业务是公司依托控股股东在四川省的政策、资源及光伏产业的优势，从战略层次进入的新的业务板块。公司的光伏业务在政策上获得绵阳当地政府的大力支持，经营上，公司具有充分的授权，引入了光伏行业内顶尖的技术、管理和销售人才。

医疗信息化业务和新能源业务的经营模式存在一定差别，鉴于医疗信息化业务属于轻资产的软件行业，在资源占用上不会与新能源业务产生较大冲突。

同时，公司也在探索光伏与医疗相结合的业务模式：充分发挥新能源业务和智慧医院叠加的管理系统，围绕“医疗数智化+光伏”项目的建设落地，发展具有麦迪特色的医院智慧能源管理系统，发挥协同效应，达成新老业务的协

同发展。感谢关注！

**10、近两年业绩看出公司经营方面有较大挑战，做了哪些措施应对？**

答：尊敬的投资者您好，近两年，受根据公共卫生防护的相关要求，公司项目实施团队无法如期进入客户现场开展项目实施工作，使公司项目验收受到不同程度的影响，与此同时，行业需求出现阶段性延迟，导致公司业绩受到了阶段性影响。

就在这个艰难的背景下，公司管理团队与业务团队团结一致，共克时艰，公司 2022 年的经营性现金流比上一年同期增长了 40%，在错综复杂的宏观环境下保证了公司的财务健康。

2023 年第一季度，公司信息化业务和医疗服务业务的营业收入超过 7000 万元，同比去年一季度增长了 24%，增幅明显，也创了公司第一季度营业收入的新高。行业出现了明显的复苏迹象。

**11、作为一家新进入光伏产业的公司，麦迪科技将如何与已有的市场领导者竞争？**

答：尊敬的投资者你好！对于头部一体化企业，麦迪科技主要存在成本端的竞争。面对竞争压力，公司在追求转换效率达标、良率达标的同时，会通过严格控制硅片采购成本、度电成本及管理费用等，进行严格的成本管理，提高竞争优势。目前市场上主流硅片厚度为 140 微米左右，公司在确保良率的前提下，会持续关注硅片薄片化的技术改进。同时公司在成本控制方面会更关注自身工艺水平的提升和精细化管理，压降非硅成本。同时，正因为公司是电池领域的新进入者，这也导致我们没有历史包袱。在这轮新的 N 型产品的竞争当中，有利于保持我们的利润优势。未来，公司内部会谨慎分析、严格把控，在控制成本的同时确保良率、转换效率达标，以应对竞争压力。