

证券代码：300286

证券简称：安科瑞

## 安科瑞电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（线上会议）
参与单位名称	见附表
时间	2023年4月27日、2023年5月5日
地点	线上
上市公司接待人员	朱芳（董事、副总经理）、罗叶兰（董事、副总经理、董事会秘书、财务总监）、朴蕾（证代）
投资者关系活动主要内容介绍	<p>首先对公司经营、产品、销售、研发等情况进行了介绍后，由投资者进行提问，主要问题如下：</p> <p>问题一：2023年一季度经营情况的概括。</p> <p>答：2023年一季度公司实现营业总收入2.3亿元，同比增长11.15%；归属母公司股东净利润4181.78万元，同比增长32.65%，毛利率达47.51%。</p> <p>报告期内，公司按照既定战略，大力推广EMS 2.0，重点在上图情况、系统代理商培训以及聚焦行业项目进行拓展三个方面，通过公司统计的项目备案情况来看，进展情况基本符合公司预期，由于年初仍然受到宏观情况的影响，各项工作的进度受到了一定程度的干扰，3月份开始逐步回归正常，后续公司会持续关注上图质量情况以及项目备案的转化情况，扎实做好基础工作，提高项目落地的比率。</p> <p>问题二：毛利率提升的原因是什么？</p> <p>答：一方面，公司生产经营方面效率逐步提高，通过生产的不断优化，降低成本；另一方面，销售的产品结构发生变化，EMS 2.0的落地转化起到一定促进作用。</p> <p>问题三：项目备案到落地确认收入需要多长时间？项目落地节奏的决定因素有哪些？</p> <p>答：公司取得项目备案到项目落地普遍约6-24个月，前期的沟通和对接周期较长，公司以收到预付款作为项目落地的节点，从项目启动开始到完工，大部分在1个月左右，主要由甲方对施工的紧迫程度决定项目开工落地速度。</p> <p>问题四：公司在海外市场的拓展情况及未来规划？</p> <p>答：公司近期到德国的汉诺威展会，并与全球知名的巨头公司进行了交流，对海</p>

	<p>外市场的快速发展感受很深，同时验证了公司的 EMS 3.0 的智慧运行模型是契合市场和行业发展需求的。</p> <p>公司主要布局在东南亚、欧洲、中东、非洲、北美等地。</p> <p>目前公司的物联网能源平台在海外很受欢迎，将数据对接给用户，省去很多安装调试的步骤。同时，海外对公司的新能源市场产品（充电桩、光伏、储能的监控模块和系统）均十分认同。公司在欧盟拿了 MID、CE，在美国拿了 UL 证书。</p> <p>在海外市场公司仍然采用开发代理商的模式，通过与代理商合作快速开拓市场并且完成落地安装，未来希望每个国家都能有公司代理商，公司现已对接了一家大的当地代理商，后面会不断进行探讨和摸索。</p>
附件清单	参与公司名称
日期	2023 年 5 月 8 日

附表：

安联资管	博时基金	淳厚基金	嘉实基金	中科沃土基金
东方自营	东证资管	国盛证券	聚鸣投资	中信建投自营
洋谊投资	富安达基金	富国基金	固禾资产	中邮基金
广发基金	中金公司	国君资管	Regents Capital	圆信永丰
国投瑞银	国元证券	海南拓璞私募基金	合煦智远基金	长信基金
和德投资	汇添富	交银康联资管	金攀投资	招商基金
诺安基金	平安基金	趣时资产	润晖投资	挚盟资本
润时投资	三峡资本	上海景熙资产	INTAC Advantage	兴证资管
瓴仁私募	秋晟资产	万纳资产	相生资产	银河证券
申万菱信	易同投资	泰达宏利	天风证券	永赢基金
天弘基金	溪牛投资	信诚基金	兴业基金	于翼资产