

证券代码：300327

证券简称：中颖电子

中颖电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号 2023-003

投资者来访类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	国信证券、国泰基金、天弘基金、旺旺中国、思诺铂投资、金世富君、博裕资本
时间	2023年4月4日
地点	会议室
上市公司接待人员姓名	潘一德、徐洁敏
投资者关系活动主要内容介绍	<p>首先由董事会秘书潘一德先生向分析师简要介绍公司的情况、产品市场和公司未来发展的展望。然后回答了提问，具体内容如下：</p> <p>1、来宾问：公司产品的竞争力？</p> <p>潘一德：公司产品以高性价比，高可靠性，低不良率，高直通率为核心竞争力。公司定位在附加价值高，提供客户高可靠性和极低返修率的产品。公司将紧跟客户需求变化，规划更高性能、更低成本的迭代产品。</p> <p>2、来宾问：公司锂电池管理芯片主要应用？</p> <p>潘一德：锂电池管理芯片分智能端和动力端，智能端主要用于智能手机和笔记本电脑；动力端的应用主要是电动自行车、扫地机器人、5G 基站的储能、电动工具这一类的产品。</p> <p>3、来宾问：公司车规 MCU 产品研发情况？</p> <p>潘一德：公司首款车规级 MCU 工程品已于多个客户端送样、测试及进行应用开发，AECQ100 的质量认证也正在进行中。</p> <p>4、来宾问：公司 MCU 的价格有无调整？</p> <p>潘一德：MCU 的产品因应市场竞争环境确实有价格压力, 公司产品以服</p>

务大客户为主,公司基本与大客户采取年度议价模式,公司后续也会积极争取降低产品的成本。

5、 来宾问：AMOLED 产品情况？

潘一德：公司于 2022 年下半年曾推出首款针对品牌市场规格设计的 AMOLED 显示驱动芯片,也交付给面板厂及品牌客户验证过,针对部分指标,产品需要进一步修改,公司将于今年推出针对品牌市场改版的 AMOLED 显示驱动芯片。

6、 来宾问：公司存货及客户库存情况？

潘一德：公司预期客户端的库存去化周期,在 2023 年的上半年可望进入尾声,下半年智能家电产销可望逐步恢复景气,库存产品中的家电、锂电管理芯片产品,生命周期长,减值风险不大。随着国内终端消费市场逐步复苏,市场需求可望出现回温。

7、 来宾问：公司在智能家居市场取得了什么进展？

潘一德：配套 MCU 应用于 IIOT 的 WiFi-COMBO 预计今年将流片,明年可望有营收贡献。

8、 来宾问：公司研发人员的流动性？有无海外研发人员？

潘一德：研发人员市场情况有好转,公司持续增加人才招聘。公司有完整的留才体系,人员相对稳定,有少部分在海外研发人员。公司内网都加设防火墙,一般不会出现技术外流。

9、 来宾问：公司本次质量问题？

潘一德：本次是供货商的单一质量重大事故,相关质量隐患已经排除,公司会与供货商进行赔偿协商。在公司日常经营的过程中,或多或少也会有一些客户反映涉及质量的问题,这都是公司在质量管理上不断精益求精的动力,公司也会强化质量体系的建设和。

10、 来宾问：公司在战略上是服务大客户,为何产品销售是经销商？

潘一德：由于公司属于轻资产型的公司,产品一般是通过经销商的销售模式,大多数情况下,公司直接提供大客户工程服务。只有少部分显示驱动芯片是直销的。通过经销商销售可以有较加速公司产品的推广,可为客户提供更多的工程服务支持,也更有利于市场开拓及小客户培育,并有

	<p>效管理回款账期。</p> <p>11、 来宾问：芯颖已引入战略投资者，是否会找面板厂做战投？</p> <p>潘一德：目前没有规划,未来也不排除,如有实力较强的产业投资方加入,对芯颖帮助也会大些。</p> <p>12、 来宾问：2022年经营活动现金流增加的情况？</p> <p>潘一德：由于公司备货大幅增加,确实影响经营活动现金流。另外,合肥第二总部大楼建设的资金持续投入,也会影响现金流。</p>
附件清单(如有)	
日期	2023年4月4日