

证券代码：300757

证券简称：罗博特科

罗博特科智能科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-09

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	罗博特科 2022 年年度报告网上业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2023 年 5 月 10 日 15:30-16:30
地点	价值在线（www.ir-online.cn）
上市公司接待人员姓名	董事长兼 CEO：戴军先生 财务总监：杨雪莉女士 董事会秘书：李良玉女士 独立董事：朱兆斌先生 保荐代表人：朱先军先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2023 年 5 月 10 日下午 15:30-16:30 在“价值在线”（www.ir-online.cn）举办罗博特科智能科技股份有限公司 2022 年度业绩说明会，公司与投资者进行了互动交流和沟通，并就投资者关注的问题进行了回复。主要问题和回复如下：</p> <p>1、请简要介绍下 2022 年度的业绩情况。</p> <p>答复：尊敬的投资者，您好！公司实现营业收入 90,319.75 万元，较上年同期下降 16.83%；公司实现归属于上市公司股东的净利润 2,614.54 万元，较上年同期上升 155.78%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 2,001.72 万元，较上年同期上升 127.32%，业绩实现扭亏为盈。目前公</p>

司在手订单充足，截至年报审议日，尚未确认收入的在手订单金额约 12.17 亿元，同比有较大幅度的增长，公司主营业务发展动力强劲。谢谢！

2、公司在手订单这么多，为啥一季报业绩增长不明显？

答复：尊敬的投资者，您好！一季度收入 259,047,714.77 元，相较去年同期的收入 198,484,253.44 元增长 30.51%；一季度净利润 4,039,617.12 元相较去年同期净利润 2,723,191.80 元增长 48%。因为从订单、生产、交货、交付有一定的转化周期，通常收入确认相对接单有 5~8 个月的滞后期，目前的在手订单将在下半年财报业绩体现。谢谢！

3、领导您好，请问罗博去年毛利率变动大吗？变动原因是什么呢？

答复：尊敬的投资者，您好！2022 年公司综合毛利率为 22.17%，较上年同期提升了 6.86 个百分点，实现了综合毛利率的大幅提升。公司综合毛利率提升的主要原因有四个方面：一是，公司优化了订单毛利率水平。公司在顺应光伏行业市场特点的基础上，更加注重平衡业务规模和利润之间的关系，采取剥离部分低毛利率的业务，策略性地放弃了部分利润率低、付款条件不佳的订单，从源头上提高了接单质量；二是，公司加强了产品结构的优化，更加倾斜争取毛利率水平相对较高的产品订单。三是，2022 年上半年公司的较高毛利率水平的设备升级业务激增，2022 年公司升级业务收入较上年同期增长 358.88%，高毛利率水平的升级业务收入的大幅提升对公司综合毛利率水平的提升亦发挥了重要作用。四是，公司加强了成本控制、流程管理，提升效率，扎实落实成本管控降低公司运营成本。谢谢！

4、公司预计业绩会在什么时候爆发？

答复：尊敬的投资者，您好！公司 2022 年实现了业绩的扭亏为盈，2022 年随着光伏电池技术路径由 TOPCon 替代 PERC，光伏行业新增投资和现存产能改造升级需求强劲，公司凭借持续领先的产品和技术优势，获得了客户广泛的认可，取得了 TOPCon 市场占有率较高的订单量。截止到年报审议日，公司的在手订单金额约 12.17 亿元将陆续交付，同时后续还将持续保持订单的增量，预计 2023 年全年主营业务整体趋势向好；另一方面，公司深入布局铜电镀新业务，公司 2022 年 12 月末向国电投新能源交付的设备第二阶段测试的各项指标已基本达到了公司与国电投新能源的协议指标，公司与国电投新能源将在前述指标的基础上进一步合作并优化方案。公司与合作方将加快推进该业务领域的量产化进程，力争在三季度成功建成行业内首条大产能铜栅线异质结电池生产线，新的业务也会为公司带来新的业绩增长动力和方向。谢谢！

5、领导好，公司应收账款情况怎么样？公司如何提升相关应收账款管理工作？

答复：尊敬的投资者，您好！截至 2022.12.31 应收账款 2.45 亿比上年同期 2.84 亿下降 2.91%。公司在提升应收账款主要加强以下管理工作：（1）首先从销售订单的客户付款条件，结合公司内部对不同客户进行信用考核评估，有针对性地加强客户付款条件；（2）加速收款周期较长的验收款和质保款的管理，对验收周期及收款及时率进行业绩考核，激励和提升了售后验收和销售收款的积极性；（3）从客户层面采用多渠道、多方式奖励客户及时付款；（4）对内从软件到硬件、从上到下对收款设立专职团队进行及时跟进，保证收款及时性。谢谢！

6、公司 2023 年有什么新的发展计划吗？

答复：尊敬的投资者，您好！2023 年公司将围绕以下几个方面重点开展工作：

（1）持续推出新产品、新技术，加快新产品产业化进程
随着降本增效进一步成为光伏制造环节的发展方向，行业技术升级以及技术更替进一步加快，公司在 TOPCon、HJT、IBC 等新技术路线上全面布局，陆续升级并推出适应电池生产新工艺生产技术的高效、高产能的设备。同时，在“低银化”、“去银化”的技术革新背景下，公司将坚定选择“去银化”的技术方向，持续加大力度推进铜互联 HJT 电池整体解决方案。

（2）深入拓展光芯片、光电子及半导体业务布局
公司将持续深入拓展在光芯片、光电子及半导体高端装备业务布局，促进该业务板块发展为公司新的支柱产业，逐步将公司打造为“新能源+泛半导体”双主业发展模式，增加公司盈利和抗风险能力。

（3）加快研发中心建设，保持研发、技术领先优势

（4）提升管理水平，深化降本增效，夯实创效创誉根基，提升整体盈利水平

（5）注重人文关怀，加强人才体系建设工作，提高向心力、凝聚力

谢谢！

7、看到公司有很多客户合作，想了解下公司品牌业务的发展情况？

答复：尊敬的投资者，您好！凭借公司行业领先的技术水平、优质的产品、专业一体化的售后服务和持续的创新力，公司与下游客户建立了长期、稳定的合作关系，并积累了下游众多优质客户资源，在光伏电池自动化、智能化行业积累了较好的品牌美誉度，具有较为突出的行业品牌优势。并且凭借在技术研发、产品性能、服务质量方面的综合优势，公司与主流

的太阳能电池生产企业建立了长期合作关系，不仅在国内市场保持着良好的合作关系，也成功完成了向印度、越南、泰国、马来西亚等光伏新兴国家的出口，获得了通威太阳能、天合光能、晶科能源、润阳、晶澳太阳能、阿特斯、爱旭科技、东方日升、江西展宇、晋能能源、英发、REC Solar、sunpower 等国内外知名大型光伏厂商的高度认可。谢谢！

8、铜电镀技术成功，生产线建设需要多久时间？在哪里生产？谢谢。

答复：尊敬的投资者，您好！据公司4月中旬收集到的相关验证数据显示，铜电镀设备第二阶段测试的各项指标已基本达到了公司与合作方的协议指标，公司与合作方将在前述指标的基础上进一步合作并优化方案从而加快推进该业务领域的量产化进程。公司力争协助客户在三季度成功建成行业内首条大产能铜栅线异质结电池生产线，争取早日为公司贡献业绩。公司拟在南通设立全资子公司罗博特科半导体科技（南通）有限公司（暂定名）作为铜电镀业务研发、生产投资项目的实施主体。该议案拟提交公司2022年度股东大会审议，待审议通过后，公司将积极筹划、推进相关项目建设事宜，并将按照相关规定及时向投资者披露该项目的进展情况。谢谢！

9、您好！公司自动化业务利润率偏低，未来公司是否将重点发展工艺设备？除了铜电镀设备，公司还有哪些工艺设备的产品储备？谢谢。

答复：尊敬的投资者，您好！在工艺设备领域，公司除了在铜电镀工艺设备方面深入布局外，同时在湿法工艺设备方面也有小批量的订单交付。公司在保持光伏自动化设备行业领先地位的同时，将加快铜电镀、湿法工艺等工艺设备业务领域的市场拓展。谢谢！

10、根据公司之前的介绍：公司的欧洲公司是我们 85% 控股的子公司，它有成熟的清洗涂胶显影、产品设计等方面的技术，我们将会安排这些技术设备的国产化。今年将有几家关键客户导入。请问公司目前客户将导入至 4 英寸、8 英寸还是 12 英寸晶圆线上？另外半导体涂胶全球市场似乎有 30 亿美元，请问国内市场公司测算过未来可以赢得多少份额？

答复：尊敬的投资者，您好！公司会选择优质的 1~2 家客户作为切入对象。公司在该品类的适用产品将以 12 英寸的尺寸参数向下兼容。公司未来将积极拓展该业务板块。谢谢！

11、您好！过去一年公司高端技术人员流失较多，请问未来有无魄力营造良好环境吸纳行业顶级人才加入？在研发方面继续加大投入？谢谢！

答复：尊敬的投资者，您好！公司没有出现高端技术人员流失较多的情况。公司一直以来都非常重视研发人员的培养。截至 2022 年年末，公司研发人员 106 人，同比增长。公司致力于通过建立研发创新平台，为研发人员提供良好的工作环境和优秀的研究设备，为企业的创新发展奠定良好的基础。谢谢！

12、请问一下，什么时候定增收购斐控泰克其他股东的股权！谢谢。

答复：尊敬的投资者，您好！公司在上一轮发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金事项终止公告中已披露在时机成熟、各方面条件具备后，公司将再行重启相关重组事宜。公司如重启相关运作项目将按照相关法律法规的要求及时履行相应流程并公开披露，届时敬请留意公司相关公告。谢谢！

13、您好！公司还会继续收购 ficonTEC 吗？最近有新的

	<p>机构入股，收购过程如何保证做到公正公允？是否会形成巨额的商誉？谢谢！</p> <p>答复：尊敬的投资者，您好！公司在上一轮发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金事项终止公告中已披露在时机成熟、各方面条件具备后，公司将再行重启相关重组事宜。如果公司启动相关交易项目，在收购过程中会与各交易对手方根据具体的方案进行合理公允的安排。如重启相关运作项目将对相关标的进行评估，届时才会有关于商誉的具体测算，敬请留意公司相关公告。谢谢！</p> <p>14、中国与德国关系交恶，会影响公司应用斐控泰克的技术吗？</p> <p>答复：尊敬的投资者，您好！由公司牵头联合财团对德国 ficonTEC80%控股权的收购交易已经在 2020 年 11 月完成，在此交易之前已经完成了德国方面的必要审批和备案手续，之后斐控泰克又陆续收购了德国标的公司 13.03%股权。公司应用 ficonTEC 的技术不受相关限制。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 5 月 10 日