

证券代码：300402

证券简称：宝色股份

南京宝色股份公司投资者关系活动记录表

编号：2023-004

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（ <u>西部证券策略会</u> ）
参与单位名称及人员 姓名	陕西投资基金管理有限公司、陕西航空产业资产管理有限公司、陕西省成长性企业引导基金管理有限公司、西安航空产业资产管理有限公司、陕西金资资金管理有限公司、国新国证基金管理有限公司、长安汇通有限责任公司、西部证券股份有限公司、平安证券股份有限公司等机构。
时间	2023年5月11日 上午9:30-10:30
地点	西安香格里拉大酒店会议室
上市公司接待 人员姓名	党委书记、董事、总经理：吴丕杰 副总经理、总工程师：刘鸿彦 董事办主任、证券事务代表：李萍
投资者关系 活动主要内容 介绍	<p style="text-align: center;">一、介绍公司情况</p> <p>公司党委书记、总经理吴丕杰介绍公司的经营状况、市场布局、战略发展规划等相关情况。</p> <p>经过近三十年的发展和积淀，“BAOSE”在业内树立了响亮的品牌，公司已发展成为国内特材非标装备制造领域内涉及特种材料品种全面、应用面广泛、具备领先技术水平和较大产业规模的头部企业，公司在能源、化工、冶金等装备制造领域占据较高的市场地位，特别是在大型、重型、特材装备制造方面，市场占有率和综合竞争实力位列行业第一梯</p>

队。

近年来，凭借不断提升的管理水平和良好的市场形势，公司经营业绩持续提升。2022年度，面对传统化工装备市场稳中向好，运行平稳，化工新材料市场在政策和下游市场需求推动下迎来快速增长，以及汽车动力电池、光伏等新能源装备市场需求旺盛的大好市场形势，公司依托深耕化工装备制造领域近30年扎实的产业基础和新能源装备制造领域的先发优势，市场开拓取得显著成绩，订单实现稳定增长，再创历史新高。2022年度公司实现营业收入14.09亿元，同比增长12.14%；实现净利润6,036.68万元，同比增长14.08%。2023年第一季度，公司经营业绩持续向好，实现营业收入4.62亿元，同比增长42.60%，实现净利润1,736.73万元，同比增长22.61%。

未来公司坚持以行业趋势与市场需求为导向，持续推进既有优势业务与新业务双轮驱动，做好做优传统化工装备产业，做大做强新能源装备产业，促进多元化发展，保持订单稳定增长。此外，争取更多环保领域市场订单，进一步拓展公司产品在环保领域的应用，合理规划舰船及海洋工程装备领域市场布局，积极参与新产品、新项目研制，进一步扩大公司产品在战略新兴领域的占比，促进公司向化工装备、能源装备、环保装备以及舰船和海洋工程装备等多元化市场方向转变。同时为深入贯彻落实国有控股上市公司高质量发展要求，推动公司“十四五”战略目标的实现，公司加强产业与金融资本的深度融合，加快推进公司“一体两翼”战略布局，积极探索商业模式创新，着力推动公司从单一装备制造向一体化全面系统解决方案供应商转型。

二、互动提问

（一）2022年度公司主要应用领域产品的占比情况及未来预计？

回复：2022年产品在石油化工、新能源、舰船及海洋工程、环保领域的营业收入占比分别为59.66%、31.01%、5.35%、1.25%，新能源领域营收占比快速提升，占比较2021年增长25.22个百分点。

未来，公司将继续顺应行业趋势与市场需求，推进既有优势业务与

新业务双轮驱动，做好做优传统化工装备产业，做大做强新能源装备产业。新能源装备领域，抓住“双碳”战略机遇，巩固发展既有的光伏、动力电池、光热发电新能源领域业务，与设计院、客户达成更稳定合作，稳固市场，同时积极开发天然气、氢能、风能等领域新业务、新客户，持续扩大新能源领域订单份额，形成新能源装备核心品牌优势；在化工装备领域，紧抓行业转型升级和深度结构调整机遇，充分把握国家和大型民营化工企业投资契机，保持PTA、MMA、PDH等传统优势市场，同时深入开拓化工新材料、精细化工等新市场新业务。此外，争取更多环保领域市场订单，进一步拓展公司产品在环保领域的应用，合理规划舰船及海洋工程装备领域市场布局，积极参与新产品、新项目研制，进一步扩大公司产品在战略新兴领域的占比，促进公司产品的多元化发展。

（二）公司控股股东宝钛集团作为国内知名钛材供应商，对公司业务是否有相关支持？

回复：公司控股股东宝钛集团及其控股的宝钛股份是国内最重要的钛复合材、钛及钛合金等稀有金属的高端专业供应商之一，属于国内高端钛材头部企业，其产品覆盖型号、产能、研发实力均居于行业领先地位。因此，作为公司的上游行业，公司根据日常经营需求以及客户要求等持续向宝钛集团和宝钛股份采购钛材和钛复合材等材料，该等交易在价格方面以市场公允价格为依据，严格按照公司相关制度规定履行招标或比价采购程序，在产品交期和产品质量方面具有良好的保障。

此外，宝钛集团和宝钛股份在特种金属及其合金等高端材料方面的研究为公司高端大型特材装备的成型、焊接、检验检测等关键技术的研究提供了强大技术支撑。

（三）公司或行业的技术壁垒或关键核心技术主要体现在哪些方面？

回复：公司所处行业为特材非标装备制造行业，产品属于非标装备，需要根据客户提供的具体工况条件和工艺参数进行产品设计，公司在业

内具有一定业绩和影响，对设计的产品的安全性、可靠性、成本控制等是能够较好把握的，因此产品设计对公司或行业都属于关键环节。另外，公司产品的特殊性主要体现在材料的应用上，如钛材、镍材、锆材、新型合金材料等特种材料，核心技术主要体现在将特种材料、新材料等先进材料与先进制造技术紧密结合生产制造高端装备，比如采用何种成型方法、焊接方法最能保证产品质量，达到效率最高、成本最低，还有产品的符合性能验证、检验检测等关键环节，上述关键技术都是通过公司多年来投入资源，开展前瞻性研发等形成的积累。

（四）公司在焊接方面的技术实力如何？焊工资源是否比较稀缺？

回复：公司焊接技术实力处于行业领先水平。经过多年的发展和技术积淀，公司已掌握了钛、镍、锆及其合金等有色金属、钢、不锈钢、超级不锈钢及其复合板容器及结构件的焊接技术，研发并掌握了多种焊接工艺，具有按国标、ASME、欧标焊接评定千余项；公司配备有多种先进的焊接设备，并不断推广应用自动化、智能化焊接设备。近年来，公司持续加强技术研发，积极与国内一些先进科研院所或高校联合开展一些高端高难度材料的焊接技术和工艺研究等，并与国内一些知名焊接设备制造厂商共同研究开发一些专用焊接设备，公司焊接技术实力不断增强。

目前社会上焊工专业人才供给不足，特别是对于一些稀有金属，一些高难度的焊接结构、焊接方式等对焊工的专业素质和技术水平要求是很高的，焊工必须考取相应的焊工证进行持证上岗，同时要求具有一定的经验，此类高级焊工是比较稀缺的。经过多年的积累，公司培养了一大批优秀的高级焊接技术人才；同时公司具有经江苏省市场监督管理局认定的从事压力容器特种设备焊工资格考试的资质。

（五）公司采取何种定价模式和结算方式？

回复：由于公司产品主要为特材非标压力容器设备，在市场上较难取得相同产品的参考价格，公司一般采用“原材料成本+加工费”的定价模式，加工费系根据工时、制造难度与复杂程度、产品质量要求以及

	<p>附加利润等因素制定。</p> <p>公司销售合同的结算方式一般采用“预收款、进度款、发货款、质保金”形式进行，具体的收款进度通过与客户协商确定。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023年5月11日