

北京映翰通网络技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-007

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他</p>
<p>参与单位名称</p>	<p>长城财富保险资产、开源证券中小盘、泰德圣投资、金元证券资管、江信基金、开源证券计算机、中粮资本、国泰君安通信、汇华理财有限公司、上海翀云投资管理有限公司、新华基金、上海于翼资产管理有限公司、华夏财富创新投资管理有限公司、金科投资、北京源乐晟资产管理有限公司、浙商证券资产管理有限公司、明世伙伴基金管理有限公司、长江证券自营、长江养老保险股份有限公司、中金资管、五地投资管理有限公司、国寿安保基金管理有限公司、长青投资、农银人寿保险股份有限公司、中邮人寿保险股份有限公司、建信基金管理有限公司、万家基金管理有限公司、摩根基金管理有限公司、中信资管、伟星资本、汐泰基金管理有限公司、汇添富、煜诚投资、兴银理财有限责任公司、上海盘京投资管理中心、海富通基金管理有限公司、嘉实基金管理有限公司、中国人寿资产管理有限公司、民生加银基金管理有限公司、国金基金管理有限公司、国华人寿保险股份有限公司、建信理财有限责任公司、永赢基金管理有限公司、上海丹羿投资管理合伙企业、重庆德睿恒丰资产管理有限公司、宏利基金管理有限公司、前海开源基金管理有限公司、中国人寿养老保险股份有限公司、中科沃土基金管理有限公司、上海季胜投资管理有限公司、上海运舟私募基金管理有限公司、大家资产管理有限责任公司、建信保险资产管理有限公司、德邦基金管理有限公司、海富通基金管理有限公司、信泰人寿保险股份有限公司、三峡资本、和谐汇一资产管理公司、凯丰投资管理有限公司、惠升基金管理有限公司、华金证券、光大永明、淳富投资、瑞达基金、东方红基金、民生证券、兴业证券、长城证券、中邮证券</p>
<p>时间</p>	<p>2023年6月</p>
<p>地点</p>	<p>网络+现场会议</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董事会秘书李焯华女士</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>Q1：海外业务主要的出口产品有哪些，未来的增速如何？</p>

A: 目前公司海外业务以工业物联网通信产品为主, 但公司所有产品品类 (工业物联网通信产品、智能配电网状态监测系统、智能零售相关产品) 均支持在全球进行销售, 除工业物联网通信产品 (工业无线路由器、边缘计算网关、车载网关、边缘路由器、工业以太网交换机等) 规模销售外, 智能配电网状态监测系统已在马来西亚、泰国、土耳其等国家正式出货, 智能售货控制系统产品也有部分项目落地海外。

公司会持续加大海外市场的拓展力度, 不断将工业通信产品及垂直解决方案 (智能配电网状态监测系统、智能售货等相关产品、车联网方案、星汉云管理网络解决方案等) 推向海外市场, 积极推动各项目逐渐落地, 促使公司海外业务保持稳定增长。

Q2: 美国映翰通海外业务进展怎么样, 除了这一次的 850 万增资, 未来还有增资或者进一步在其他地区拓展的计划吗?

A: 公司海外业务以工业物联网通信产品为主, 目前一切正常, 智能配网状态监测系统产品在海外市场进展顺利, 已正式出货泰国、马来西亚、土耳其等国家和地区。

2023 年 3 月, 公司第四届董事会第三次会议审议通过《关于对美国子公司增资的议案》, 拟对全资子公司美国映翰通网络有限公司增资 850 万美元, 用于海外市场拓展、海外销售体系建设及当地供应链建设方面, 目前该笔资金正在按照国家关于境外投资相关政策履行手续。

目前公司已经确定了美洲、欧洲、亚太及中国四大销售区域, 并将围绕这四大销售区域开展进一步的市场拓展工作, 未来的增资计划会根据公司海外市场发展情况进一步规划。

Q3: 海外业务是否会受到地缘政治的影响? 公司如何应对?

A: 地缘政治的风险会对公司海外业务产生一定的影响, 公司在供应链侧及下游的生产侧有初步的海外规划, 主要如下: 一是注重多元化, 公司确定以美洲、欧洲、亚太及中国四大销售区域, 在多个国家或地区寻求市场机会; 二是积极寻求战略合作, 加强与本地

企业合作，分享资源，增强客户粘性。

Q4: 边缘计算网关产品 2022 年的体量怎么样，对 2023 年的展望如何，随着算力的带动主要的机会会有哪些？

A: 2022 年，公司边缘计算网关产品销售占比还不大，边缘计算网关产品的应用场景主要落地在数字化工厂、公共事业（水、热、气等）数字化、设备预测性维护、新能源数字化、楼宇能效管理等方面，预测未来会保持一个快速的增长趋势。

Q5: 车载网关业务进展如何，在国内多一些还是国外多一些？

A: 公司车载网关产品有部分项目开始逐步落地，目前项目落地主要以海外市场为主。

Q6: IWOS 产品的主要技术优势有哪些？目前在国内外的份额如何？配电网业务的展望，今年招投标的节奏怎么样？

A: “智能配电网状态监测系统产品”是公司针对中压配电网架空线路的故障定位和状态监测需求开发的物联网整体解决方案产品。公司创造性地提出同步监测三相电流合成零序电流的技术路线，采用暂态录波方式进行故障监测，解决了困扰电力系统多年的“小电流接地系统单相接地故障检测和定位”这一行业难题，**基于人工智能算法提供中压配电网架空线路故障类型识别、线路工况分析、线路健康状态评估和故障预测等高级功能。**在这个产品中，公司拥有大量的专利技术和核心技术，为了攻克难题，公司专门设计了高精度的电流传感器、感应取电传感器等，同时采用了独特的无线对时技术以及人工智能分析技术，硬件产品搭配公司独有的算法和主站系统，产品竞争优势明显。IWOS 让配电网线路实现透明化、可视化、可计算、可预测，帮助电网公司掌握架空线路的运行状态，及时识别线路风险，快速排除线路故障，保障电力输送。

在国内市场，公司市场份额约为 30%-40%，从海外市场来看，目前，公司已在海外近 20 个国家和地区进行了试点工作，部分地区试点工作进展顺利，并已在泰国、马来西亚、土耳其等地形成正式的销售，未来公司会继续推动更多的海外项目落地。

	<p>从招投标情况来看，各省进度不一，上半年仅有几个省份发布了招标信息，招标工作预计在三季度会比较集中。</p>
--	--