浙江运达风电股份有限公司投资者关系活动记录表

编号:

投资者关系活	√特定对象调研	□分析师会议
动类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 (电话会议)	
参与单位名称及人员姓名	君康人寿 赵海健,华贵人寿 农业保险 李斌	: 顼立松,国富人寿 程勇,安华
时间	2023年3月3日	
上市公司接待	董事会秘书兼副总经理 杨帆	
人员姓名	投资者关系经理 葛伟威	
	1、公司在手订单情况。 答:截止2022年9月底,公司累计在手订单15016.76MW,包括已签合同尚未执行的项目和中标尚未签订合同的项目,其中2MW-3MW(不含3MW)风电机组445MW、3MW-4MW(不含4MW)风电机组2725.5MW、4MW-5MW(不含5MW)风电机组2640.4MW,5MW-6MW(不含6MW)风电机组4878.46MW,6MW及以上的风电机组4327.4MW。	
投资者关系活	 2、请介绍一下公司海上风电	3 的情况及发展规划。
动主要内容介		重视,公司自"十三五"期间布
绍	局海上风电,进行了海上风电技术研究及海上产品投运测验。针对2022年开始的海上平价市场,公司基于海上风电技术积累,全力进军海上风电市场并成功取得公司首个海上风电平价项目订单。 未来公司将基于浙江本省的地域优势,积极布局沿海省份市场,力争达到行业领先水平,形成运达海风品牌优势及核心竞争力。	
	3、请介绍一下公司海外业务	予的情况?_

答:中国的陆上风电无论在技术水平还是供应链保障能力上均处于世界一流水平,成本端的优势愈加明显,国际竞争力很强;俄乌战争及全球能源短缺的现状导致新能源装机缺口增大,为国内风机出口带来增量市场。

公司已在东南亚、东欧、中亚等区域获取订单,未来公司将加速全球战略布局,完善国际市场营销网络,提升海外订单规模,打造公司未来盈利增长点。

4、请介绍一下公司新能源电站投资运营业务的发展规划。 答:新能源电站投资运营业务是实现公司高质量发展的重要 板块。2022年上半年公司取得风光指标共计 192.98万千瓦, 已超过 2021年全年的总量,接下来公司将重点加大加快新 能源电站的投资进程,同时继续加大风光资源的开发力度, 未来作为公司盈利能力的支撑。

5、请介绍一下公司智慧服务业务的情况?

答:智慧服务业务是公司重要的业务板块之一,公司近几年的新签销售合同金额及销售收入持续增长。

未来随着风电装机量的持续上升,后市场规模会继续增加, 同时行业的规范性会进一步提升,掌握核心技术优势的风电 主机厂家会有一定的优势。公司将充分发挥技术创新和数字 物联的整体协同优势,大力发展高科技、高附加值业务,打 造公司未来重要的盈利增长点。

附件清单

(如有)

日期 2023年3月3日