

证券代码： 301139

证券简称：元道通信

元道通信股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2023年5月11日(周四)下午15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长李晋 2、副总经理、财务总监、董事会秘书曹亚蕾 3、独立董事曹忠志 4、保荐人潘建忠
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p style="padding-left: 2em;">1、公司2022年报中提及，推动搭建“智能光储+虚拟电厂”的解决方案。请问公司在这方面进展如何？是否已有实施项目？谢谢？</p> <p style="padding-left: 2em;">答：您好！公司为通信基站光伏发电项目提供：系统方案设计、投资建设、能源管理和运维保障在内的完整服务，使基站光伏具备发电、储能等功能，以此获得清洁、低成本、安全稳定的能源供应，该业务具备发展潜力，是公司正在执行的发展规划。谢谢</p> <p style="padding-left: 2em;">2、请问公司领导，公司现阶段展现了良好的发展态势，接下来的主要发展方向和计划是什么？</p>

答：您好！首先，公司接下来会持续完善下游客户布局，进一步提升业务规模、提高行业地位，增强核心竞争优势。公司将把握通信运营商采购集中化机遇，以客户需求为中心，充分发挥全国性、综合型通信技术服务企业协同优势，通过公司通信网络运维业务领域的竞争优势带动网络建设、网络优化业务全面协同发展，通过不断地提升通信技术服务质量，提升服务附加值、提高运维效率，进一步提升各地市场份额，扩大市场占有率。同时深挖业务机遇，拓展电力、综合能源管理等业务品类，进一步满足客户日益复杂、差异化的服务需求，保持各项业务稳定快速增长。

3、公司在研发方面始终保持大量的投入，近四年研发投入复合增长率达 44.76%，请问公司投入大量资金，研发内容和方向主要是什么？

答：您好，目前，研发部目标是提升公司数字化能力，构建大数据分析能力，以 AI 助力一线人员提升效率，提升跨区域人员调配能力。公司的研发体系以服务自身信息化管控需求，解决经营管理中的难点、痛点为主，职责是加大新技术的研发应用，服务公司业务需要，助力降本增效，加速推进公司数字化转型；同时围绕主业及周边开展研发工作，对外输出数字化集成解决方案，实现自我孵化与进化。

接下来，公司研发部门在技术研发时还注重通用技术成果转化，并将综合运营管理系统各模块单独投放市场进行场景应用并不断优化，使公司在面对客户类似需求时能够快速形成产品。此外，公司还能通过与竞争产品比较、用户使用情况优化产品、积累经验，形成正向反馈，使所开发的产品能更好的满足公司和客户需求。

4、公司的数字化运维系统作为公司的主要核心竞争力之一，请领导详细介绍一下公司该系统的详细功能，以及使用后所带来

的积极影响？

答：您好，数字化运维平台自动归集运维数据，并通过 AI 算法进行分析，实现对系统和设备智能化的资产管理、设备互联监测、精细化巡检、智能运维、数据分析、隐患诊断、故障预判等，同时实现对线下运维人员和资源的智能调度。该系统目前已迭代多个版本，深度融合公司多年通信网络运维业务管理经验，设计理念行业领先。例如：巡检管理模块可自动记录服务人员巡检线路，统计巡检时间、工作时间等参数，并定位异常状况，有效、提升服务效率；工作量管理模块，结合公司多年行业经验，对每项具体服务建立的标准度量衡，从而降低对一线人员素质依赖程度，在全国范围内统一服务质量、提升客户满意度。报告期内，平台增加或升级了油机监控、应急保障、人员画像、项目及区域画像、资源预测等功能模块，数字化管理能力得以提升。

5、董秘您好，能介绍一下元道道经纬相机和元道车辆云平台具体的作用是什么吗？

答：您好！该应用系由公司综合运营管理系统中的外勤管理功能单独封装，是一款协助企业对外勤人员工作情况进行管理的工作水印相机 APP，通过该 APP 进行现场拍照，将时间地址信息、经纬度信息、环境（天气）信息、作业场景信息进行创新结合，集中展示在每张作业情况照片上，加上时间地址真实不可修改这一机制，保证管理工作的真实有效；通过应用内自主搭建组织体系，人员工作情况实时管理，助力中小微企业或团队低成本探索信息化管理模型；结合 PC 管理后台，实现企业对人员、考勤、工作量和照片进行统一管理，助力企业革新管理方式，实现信息化、智能化、平台化管理。元道车辆云平台。该平台以综合运营管理系统中的车辆管理模块为基础，基于物联网+GIS 技术，为客户提供集车务管理、用车管理、车辆监控、油耗管理、数据报表于一体的车辆管理云系统。

6、公司在行业内排名靠前，请问核心竞争力以及业务优势体现在哪些方面？

答：您好！公司在行业内知名度高、服务能力突出、市场竞争力强，是排名靠前的全国性、综合型通信技术服务企业。公司将互联网、数据分析等新技术与通信技术服务深度融合，自主研发了综合运营管理系统。依托该综合运营管理系统，公司对服务过程中的员工作业、车辆运营等核心业务环节进行合理管控，升级传统通信技术服务模式，并构建了由总部统一负责的“集中化”管理模式和“扁平化”销售体系，可在全国多个区域提供高质量的通信技术服务。并且公司具备通信建设企业服务能力甲级资质、通信工程施工总承包一级资质等专业技术资质，形成了全业务的工程建设服务体系，伴随着 5G 网络建设周期，公司订单获取能力逐步提升，市场竞争力得到了大幅提高。

7、请问公司通信网络建设方面的业务是什么，公司作为通信运维服务商，在这方面有什么优势？

答：您好！通信网络建设服务包括网络系统设备安装调试、传输系统安装调试、无线设备安装调试、光（电）缆线路安装、通信基础配套设施建设等。公司所提供的建设服务主要包括管线工程、设备工程、配套设施建设以及零星工程等，不包括土建施工类服务。公司具备通信建设企业服务能力甲级资质、通信工程施工总承包一级资质等专业技术资质，形成了全业务的工程建设服务体系，伴随着 5G 网络建设周期，公司订单获取能力逐步提升。

8、业绩与分红不匹配，公司的业绩是真实的吗？

答：您好，公司 2022 年利润分配预案计划以公司现有总股本 121,580,800 股为基数，向全体在册股东按每 10 股派发现金股利 1.04 元（含税），合计派发现金股利 12,644,403.20 元（含税）。该分配方案是公司董事会在综合考虑盈利能力、财务状况、

未来发展前景等因素提出，有利于全体股东共享公司的经营成果；实施本预案不会造成公司流动资金短缺或其他不利影响，具备合法性、合规性及合理性。

9、公司近期取得了多个大型订单，在业务布局以及市场竞争力方面带来的积极影响，请问公司能够从众多同行中脱颖而出的原因是什么？

答：尊敬的投资者您好！公司在行业深耕多年，在数字化浪潮初期就大力推进数字化转型升级，将互联网、数据分析等新技术与通信技术服务深度融合，以“线上数字化平台+线下技术服务”方式为客户提供运维服务，实现智能调度，在提高运维效率、提升运维品质的同时降低了管理成本。公司多次承担国际国内重大活动通信保障任务，凭借稳定、高质量的服务能力，在业内树立了良好的口碑和影响力，与核心客户建立了长期稳定的合作关系。

2022年公司在多个省份、多个专业类型上市场份额得到持续提升，拓展综合能源管理等业务品类，依托数字化运维平台实施精细化管理，公司战略布局和研发投入效果凸显，在“线上数字化平台+线下技术服务”业务模式、强大的创新研发能力以及高效灵活的平台型组织的支持下，公司运维业务新订单快速落地，经营业绩进入快速增长时期，形成良好的业务合作生态，规模效应逐步显现，市场地位持续增强。感谢您的关注。

10、股票长期下行，是有未公布的重大风险项吗？

答：您好！二级市场公司股票价格走势短期受很多因素影响，存在不确定性，公司目前经营情况正常，不存在应披露而未披露的事项。公司自上市以来，一直注重价值管理和价值传递方面工作。我们始终坚信，持续聚焦主业、扎实做好业绩，是对市值最大的驱动要素。同时，在资本市场做大做强是我们的愿景。日后我们将继续强化这方面工作，在做好价值创造的同时努力做好价

值管理和价值传递，希望给投资者良好的长期回报。

11、公司有没有可以期待的新的业务增长点？能否淡化对单一客户的依赖？

答：您好，通信技术服务行业最终客户主要是通信运营商，因此客户集中度高是本行业特点之一。目前公司的主要客户是中国移动。接下来，公司将保持在中国移动市场的竞争优势的同时，有效拓展中国电信、中国联通、中国铁塔以及通信设备制造商等客户的市场，降低客户集中度，降低对大客户的依赖。同时，公司将会积极地拓展智慧项目和信息通信技术产品市场、布局新能源业务，为公司带来全新业绩增长点。

12、公司在行业内市场地位如何？

答：您好！公司自设立以来即专注于通信技术服务业务，尤其在通信网络维护服务领域 优势明显。公司是行业内为数不多具备通信网络代维（综合代维、基站专业和通信线路）甲级资质、通信信息网络系统集成甲级资质企业，综合服务能力位于行业前列。经过十余年发展，公司已成长为行业领先的全国性、综合型通信技术服务企业。公司核心业务是为中国移动提供通信网络维护业务。近年来，公司业务优势不断显现，取得位居行业前列的中标份额，陆续开拓广东等区域的综合代维和网优业务新客户，体现出公司较强的市场竞争力。目前，公司在中国移动的网络运维执行标段数量排名靠前，主要的竞争对手均为境内外上市公司或上市公司子公司。

13、股价自从创业板上市以来一直跌跌不休，公司有没有具体措施提振股价？

答：您好！公司自上市以来，一直注重价值管理和价值传递方面工作。我们始终坚信，持续聚焦主业、扎实做好业绩，是对市值最大的驱动要素。同时，在资本市场做大做强是我们的愿景。

但同时我们也应该注意到，二级市场公司股票价格走势短期受很多因素影响。日后我们将继续强化这方面工作，在做好价值创造的同时努力做好价值管理和价值传递，希望给投资者良好的长期回报。感谢您的关注！

14、公司在项目订单方面，是否有重大突破和成就，可否简单例举一下？

答：2022年3月公司西北区域中标电信无线网优项目，填补了西北区电信区域优化项目的空白；2022年上半年公司中标中移建设19省份工程劳务短名单项目，中标省份数量在同行业排名第一。2022年公司突破了广东、河南、北京铁塔代维业务，进一步扩大了公司主营业务的市场占有率。2022年11月28日公告中标重大项目中移铁通有限公司2023年综合业务支撑服务集中采购项目，中标四个标包，实际签订金额合计11.88亿元。此次中标项目对提高公司的竞争力和市场占有率，巩固在全国市场的布局和影响力具有重要意义。

15、作为公司主要核心竞争力之一的数字化，请问公司的线上化数字产品主要包括那些内容？

答：您好！公司在开展通信技术服务的同时，积极开展技术创新，突破传统通信技术服务仅面向通信运营商提供技术服务的盈利模式，为客户定制开发信息通信软硬件产品，此类业务有利于公司把握行业发展趋势，在5G时代开拓新增长点。报告期内，公司信息通信软硬件产品主要包括：公司将互联网、数据分析等新技术与日常经营活动深度融合，自主研发了“数字化运维管理平台”“网优智能巡检系统”“大数据车辆智能管理云平台2.0”“元道经纬相机APP”及“基站发电智能规划调度技术”等系列平台软件。公司自主研发的业内领先、拥有完全自主知识产权的综合运营管理系统，并以该系统为核心，构建由总部统一负责的“集中化”管理模式和“扁平化”销售模式，使公司

总部可在线上对核心业务环节进行合理管控。

16、公司各位领导下午好，我想请问一下公司业绩持续保持高增速的核心驱动因素是什么？

答：您好！公司快速发展的核心驱动因素主要在技术研发及经营管理上。公司以技术创新、模式创新和管理创新驱动公司发展，塑造核心竞争力。

在技术创新上，公司重点在提升公司数字化能力，构建大数据分析能力，以 AI 助力一线人员提升效率，提升跨区域人员调配能力等方面进行创新和研发。在模式创新上，重点进行：业务模式创新，提高服务效率和业务附加值；合作模式创新，形成合作生态。在管理创新上，持续深化数字化管理机制创新，提高效率效能；激励机制创新，激活内驱力；协同机制创新，实现协同发展；共享机制创新，实现资源复用。

17、董秘您好，请介绍一下公司业绩增长的原因，谢谢！

答：您好！2022 年，公司实现营业收入 21.1 亿，同比增长 29.93%；实现归属于上市公司股东的净利润 1.25 亿，同比增长 17.48%；公司实现营利双增主要是受到行业快速发展，以及公司自身较强的市场竞争力的影响。近年来，我国移动通信技术更新换代步伐较快，3G、4G 建设期叠加，5G 建设方兴未艾，通信网络运维难度陡升，同时各行业对通信及信息技术服务的需求不断提升，更是本行业提供了广阔的市场前景。

公司经过十余年发展，公司已成长为行业领先的全国性、综合型通信技术服务企业，在服务质量、行业经验、企业品牌、业务规模、管理业务模式等方面优势明显。公司凭借稳定、高质量的服务能力，在业内品牌形象良好，在主要业务区域与核心客户建立了长期、稳定合作关系，在主要服务区域确立起区位优势和先发优势。更重要的是公司还通过将互联网、数据分析等新技术与日常经营活动深度融合，自主研发出业内领先、拥有完全自主

	知识产权的综合运营管理系统，并以该系统为核心，构建由总部统一负责的“集中化”管理模式和“扁平化”销售模式，使公司总部可在线上对核心业务环节进行合理管控。进一步提升了服务质量和效率，再次巩固了品牌优势。
附件清单(如有)	无
日期	2023-05-11