

证券代码：300328

证券简称：宜安科技

东莞宜安科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：202305-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2022年年度报告网上业绩说明会的全体投资者
时间	2023年05月10日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	董事兼总经理 汤铁装 副总经理兼董事会秘书 刘翀 财务总监 李文平 独立董事 刘建秋
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 公司18年为了增发把江西欧普特置换进来，回发深交所疑问说什么能给公司带来融合在一起创造更大财富。可是三年内勉强完成指标。过了三年年年亏损，还要计提。高级管理人员折价逃跑，对得起，我们广大投资者吗？公司和东欧国家成立镁骨钉公司，销售了多少？年报为什么没披露？沈阳金研年年亏损，应该把它置换出去。宜安云海什么时候的盈利？</p> <p>答：您好！感谢您对公司的关注。我们理解投资者的心情，目前公司股价表现不尽如人意，公司管理层将继续</p>

做好经营管理工作，加强市场开拓力度、增强销售服务能力，同时完善公司治理及规范运作、加快研发和技术创新，提高科技成果转化效率，提高产品核心竞争力和附加值，加强对子公司管理，从多维度做好降本增效，提升公司业绩，从而提升公司的市值。您的建议我们也会及时向公司管理层反馈，谢谢！

2. 据公司介绍核心技术及产品很多，但是企业常年处于亏损或亏损边缘，股价常年低迷。请问企业效益什么时候从哪个方向会取得较大突破。液态金属垫圈进展怎么样？

答:您好！感谢您对公司的关注。公司将持续以“液态金属、新能源汽车零部件产品、生物可降解医用镁合金”三方面为未来发展重点和方向的发展战略，提高液态金属、新能源汽车产品市场占有率，加速推进生物可降解医用镁合金临床研究、应用与推广进程都是公司重点突破方向。目前液态金属垫圈还在积极推进中。谢谢！

3. 请问公司高管一直急于减持的动机是什么，是不看好公司发展吗？

答:您好！感谢您对公司的关注。公司高管减持是基于自身资金需求，谢谢！

4. 请问李扬德李总为何从公司除名了？是因为株洲那边案件受到牵连吗？

答:您好！感谢您对公司的关注。李扬德先生因公司董事会正常换届选举，不再担任公司任何职务。谢谢！

5. 请问公司在2022年营收大幅增长，为啥毛利润持续下滑呢？

答:您好！感谢您对公司的关注。2022年公司加大销售力度，客户订单增加，营业收入增长较快，但受原材料市场价格波动、人工成本、出口运费成本增加等因素，导

致对应成本上涨，毛利率有所下降。谢谢！

6. 新人新气象。请问今年的业绩说明会上面可以不活稀泥吗？

答:您好！感谢您对公司的关注。我们认真负责的回复投资者的每一个提问。公司高度重视与投资者的沟通交流工作，通过召开业绩说明会、投资者调研、投资者来电、深交所互动易等多渠道、多层次与投资者进行沟通交流，传递公司信息，增进投资者对公司的了解。谢谢！

7. 我从2017年开始持有近20万股份，请解释为什么近两年大股东和管理层不断减持

答:您好！感谢您对公司的关注。公司大股东和高管减持是基于其自身资金需求，谢谢！

8. 宜安云海以及株洲精密分别主营哪一板块业务？都是做一体化压住吗？宜安云海以及昊逸金属亏损原因？

答:您好！感谢您对公司的关注。宜安云海以及株洲精密主营新能源汽车零部件，是公司三大战略发展之一。宜安云海亏损主要原因是为承接客户较大项目，宜安云海投入大量资金购买设备，有息债务较大，相应财务费用较高，其次受市场环境影影响，项目开发进度缓慢，且在2021年到2022年期间，宜安云海主要生产原材料镁合金、铝合金受全球大宗商品价格高企的影响，均创下近十年来的新高，对毛利有一定的影响。逸昊金属亏损主要原因是受中美贸易影响芯片供应，主要客户订单需求减少，2021年及2022年销售额下降明显。随着折叠屏手机技术的不断创新，价格的亲民化，折叠屏手机认知度持续提高，出货量将持续增长，作为折叠屏手机铰链材料的液态金属需求量将持续增长，这为逸昊发展液态金属提供了良好的契机。谢谢！

9. 请问一下，为什么折叠屏手机在2022年销售大幅增加，但公司2022年的液态金属销量基本上无增加？

答:您好！感谢您对公司的关注。液态金属主要应用于消费电子业务，受市场影响，消费电子业务下滑，导致销量增长缓慢。谢谢！

10. 2022年年报指公司受益于新能源汽车快速发展，企业营收提高。请问公司主要是跟哪些汽车品牌合作？增收的模块是车身的一体化压铸还是零部件的压铸件？对于原材料价格上涨公司有什么解决措施？

答:您好！感谢您对公司的关注。公司汽车零部件业务主要客户有特斯拉、宁德时代、吉利、TKP、HBA、TRW、GKN、蜂巢、LG、佛吉亚、大陆、阿尔派、BOSCH等。增收的主要为汽车零部件产品。针对市场原材料价格上涨，公司一方面与原材料供应商协定季度定价策略，另一方面公司会向客户进行调价。谢谢！

11. 请问下公司的有息债务为什么那么多呢？我们是国企控股，难道控股股东不能提供正规的银行贷款担保吗？为啥要找那种乱七八糟的财务公司抵押担保呢？近2年银行贷款利率普遍下降，为啥公司的财务费用持续高涨？

答:您好！感谢您对公司的关注。因公司整体经营规划需求，对新能源投资较大，公司使用的是融资租赁、银行借款等方式筹集资金，筹资成本较低。谢谢！

12. 公司今年订单是否充足？今年业绩会有目标吗？

答:您好！感谢您对公司的关注。公司目前订单充足，公司在轻合金精密压铸行业深耕已30多年，有一批长期稳定合作的优质客户。公司将紧密围绕客户需求，根据不同行业、不同客户、不同产品的差异化特征，开展具有针对性的营销策略，在服务好现有客户的同时，不断开拓新客

	<p>户，提升公司产品市场占有率。谢谢！</p> <p>13. 公告说准备投建液态金属生产基地，但目前公司液态金属整体效益一般，现在3c整体市场萎缩，应用液态金属的modelx也不是走量的车型，扩产主要是打算往哪个板块发展？</p> <p>答:您好！感谢您对公司的关注。公司的液态金属产品将重点在以下四个方面发展：第一为消费电子结构件（含铰链、可穿戴设备及手机精密结构件等），第二为新能源汽车零部件，第三为医疗器械结构件，第四为音乐及体育器材结构件。谢谢！</p> <p>14. 6100T压铸机目前生产了吗？</p> <p>答:您好！感谢您对公司的关注。公司销售团队正在与客户进行接洽中。一体化压铸是新能源汽车行业发展的趋势，也是公司重点关注和布局的方向之一，目前公司部分汽车一体化压铸零部件已批量生产，并呈逐步上升趋势。谢谢！</p> <p>15. 请问公司新能源汽车轻量化新型材料业务方面与特斯拉公司合作情况如何？2023年一季度供应量如何？是否达成长期合作？</p> <p>答:您好！感谢您对公司的关注。公司与特斯拉最早于2014年开始铝合金CCB支架零件的业务合作，后成为特斯拉的一级供应商并一直持续至今。无论是直接供货还是间接供货公司都与其保持着良好的合作关系。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2023年05月10日